

WEBINAR

Metodologia Agile per Sales & Marketing

La nuova organizzazione del lavoro della Direzione Commerciale e Marketing nell'epoca del Covid

<https://www.granchiepartners.it/corsi/metodologia-agile-sales-marketing>

L'attuale pandemia ha portato a profondi cambiamenti nei mercati e nei comportamenti di acquisto dei Clienti. Per governare al meglio il cambiamento cogliendone le opportunità, le aziende debbono rivedere la propria organizzazione e le funzioni Vendite e Marketing giocano in questa sfida un ruolo importante. L'obiettivo del webinar è di fornire ai partecipanti un set di strumenti pratici e di immediata applicazione per ripensare la pianificazione e l'organizzazione delle attività commerciali e di marketing, sfruttando i benefici della *Metodologia Agile* che nasce con l'obiettivo di garantire il successo delle imprese in contesti turbolenti e in continua evoluzione.

Perché partecipare

Un webinar di 1,5 ore per capire come le più efficaci tecniche della Metodologia Agile possono aiutare a gestire il cambiamento durante e post Covid, aumentando il fatturato e la fidelizzazione dei Clienti. Il webinar è rivolto a Direttori Commerciali, Responsabili Vendite, Area Manager, Direttori Marketing, Team Leader, Imprenditori, Consulenti e Liberi Professionisti.

Obiettivi del corso

- » Cogliere le opportunità del mercato post Covid-19.
- » Privilegiare la pianificazione adattiva invece di quella predittiva.
- » Organizzare il lavoro in un contesto VUCA, di forte e continuo cambiamento.
- » Prendere consapevolezza dei pericoli del multitasking e dei benefici della focalizzazione su pochi e ben definiti obiettivi.
- » Strutturare il lavoro per Sprint settimanali.
- » Costituire Team altamente performanti: autonomi, veloci, efficienti ed efficaci.
- » Definire precise azioni correttive e preventive in un'ottica di miglioramento continuo.
- » Individuare un set di precisi KPI per misurare i risultati della Metodologia Agile.



PROGRAMMA (1,5 ore)

- » Covid e contesto VUCA: il nuovo ruolo della Direzione Sales & Marketing.
- » “Abbracciare il cambiamento”: i benefici della Metodologia Agile.
- » Metodologia Agile: quali differenze rispetto al passato?
- » La pianificazione degli obiettivi: da predittiva ad adattiva.
- » L'organizzazione del lavoro per Sprint: focalizzazione vs. multitasking.
- » Le caratteristiche dei Team di Lavoro Agili: un nuovo modo di pensare al Teamworking.
- » La misurazione dei risultati: il ROI della Metodologia Agile.

Il webinar è caratterizzato da una didattica improntata al pragmatismo e prevede l'analisi di molti casi aziendali tratti dall'esperienza del docente.



GRANCHI & PARTNERS

GRANCHI & PARTNERS SRL
Via Arnaboldi 10 – 20149 Milano

Tel: (+39) 02 3926 4565
Email: info@granchiepartners.it
Web: www.granchiepartners.it