

# PUBLIC SPEAKING EMOZIONALE

### Altri corsi correlati

- Leadership Archetipale™
- Gestione delle riunioni
- La metodologia di vendita P.R.O.M.E.T.E.O™

### **Obiettivi del corso**

- Gestire con efficacia lo stress dell'oratore
- Strutturare le proprie argomentazioni in modo efficace e facilmente comprensibile
- Coinvolgere e mantenere costante l'attenzione del pubblico
- Rispondere con sicurezza e obiezioni e domande
- Evitare i più comuni errori del public speaking

### **Perché partecipare**

Quando dovete parlare in pubblico provate una sensazione di ansia? Sappiate che siete in buona compagnia! In questo corso apprendete come gestire al meglio le vostre emozioni e quelle del pubblico, come strutturare le vostre argomentazioni catturando l'attenzione dell'uditorio e come gestire al meglio domande e obiezioni.

### **A chi è rivolto**

Questo corso è rivolto ai top manager aziendali, responsabili delle Risorse Umane e di funzione, imprenditori, consulenti e liberi professionisti e chiunque debba parlare in pubblico e in riunioni, *convention* e seminari.

### **Programma del corso (due gg)**

- La gestione degli stati d'animo dell'oratore
- L'importanza della preparazione: la struttura delle argomentazioni
- Le fasi del discorso
- Le tre tecniche di apertura: chi ben comincia...
- L'alternanza di dati ed emozioni nel discorso
- Le tecniche di chiusura
- La risposta a domande ed obiezioni
- La gestione efficace dei «seminar killer»

### **Metodologica didattica**

Il corso prevede un forte coinvolgimento dei partecipanti e numerose riprese con la telecamera, per verificare i progressi ottenuti. Particolare attenzione viene posta anche alla definizione degli obiettivi dell'oratore, alla strutturazione efficace delle argomentazioni e alla gestione degli stati d'animo del relatore e del pubblico. I docenti hanno maturato un'esperienza ultradecennale in public speaking

